



COMUNICATO STAMPA

Il Gruppo si focalizza sui settori ad alta tecnologia e maggiore redditività

INTERPUMP GROUP ANNUNCIA IL CLOSING DELLA CESSIONE DEL GRUPPO IP CLEANING

**La cessione si è conclusa al prezzo di 220 milioni di euro,
pari a un multiplo di circa 10 volte l'EBIT**

Il Presidente di Interpump Group Ing. Giovanni Cavallini ha dichiarato: *“La cessione di IP Cleaning e la recente acquisizione di Hammelmann, leader mondiale nel campo delle pompe ad altissima pressione, confermano la strategia di Interpump Group di focalizzazione nei settori di più alta tecnologia e redditività. Questa scelta comporterà il rafforzamento di Interpump Group nei settori Oleodinamico e Industriale anche attraverso acquisizioni mirate.”*

Sant'Ilario d'Enza (RE), 31 maggio 2005. Interpump Group ha concluso l'annunciata cessione del Settore Cleaning a due fondi di investimento: BS Private Equity e MCC Sofipa Equity Fund. L'insieme delle aziende cedute comprende la IP Cleaning S.p.A. e tutte le sue controllate, ad eccezione di Unielectric e SIT. Il prezzo del 100% di IP Cleaning S.p.A. è stato calcolato sulla base di un enterprise value (EV) di 220 milioni di euro ai quali è stato detratto l'indebitamento finanziario, pari a circa 145 milioni di euro. Il prezzo è soggetto a conguaglio in base all'indebitamento finanziario definitivo medio dei quattro trimestri dal 30 giugno 2004 al 31 marzo 2005.

L'operazione è stata perfezionata attraverso una newco, nella quale Interpump Group ha investito 12,5 milioni di euro, pari al 7,3% del capitale della newco stessa. Inoltre Interpump Group ha effettuato un finanziamento di 10 milioni di euro alla newco con interessi capitalizzati calcolati ad un tasso pari all'Euribor maggiorato di uno spread di 5,125 punti percentuali; il finanziamento è rimborsabile al momento del realizzo dell'investimento da parte dei fondi acquirenti.

Il fatturato consolidato del gruppo ceduto è stato nel 2004 pari a 292,9 milioni di euro; l'EBITDA è stato pari a 30,7 milioni di euro, mentre l'utile operativo è ammontato a 22,1 milioni di euro. L'utile netto, dopo ammortamenti dell'avviamento per 6,4 milioni di euro, è stato pari a 1,7 milioni di euro. Il cash flow reddituale è stato pari a 19,1 milioni di euro, mentre il capitale circolante ha assorbito 24,4 milioni di euro di liquidità essenzialmente per il segmento consumer. Il patrimonio netto ammontava al 31/12/2004 a 61 milioni di euro.

Sulla base del bilancio consolidato di Interpump Group al 31/12/2004 la plusvalenza emersa dall'operazione sarebbe stata pari a circa 57 milioni di euro. Peraltro tale importo sarà modificato dall'utile netto del Gruppo Cleaning dal 1° gennaio 2005 ad oggi, data del closing (e tuttavia sarà incluso nell'utile netto consolidato del 2005) e dalla conversione del bilancio consolidato ai principi contabili internazionali (IAS/IFRS). La plusvalenza realizzata nel bilancio della Capogruppo ammonta a 33 milioni di euro e non è imponibile, come quella consolidata.



Advisor legale per conto di Interpump Group è stato lo studio Bonelli Erede Pappalardo, mentre per gli Acquirenti è stato lo studio Gianni, Origoni, Grippo & P.

Il Presidente di Interpump Group Ing. Giovanni Cavallini ha dichiarato: *“La cessione di IP Cleaning e la recente acquisizione di Hammelmann, leader mondiale nel campo delle pompe ad altissima pressione, confermano la strategia di Interpump Group, di focalizzazione nei settori di più alta tecnologia e redditività. Questa scelta comporterà il rafforzamento di Interpump Group nei settori Oleodinamico e Industriale anche attraverso acquisizioni mirate.”*

Per informazioni:

Moccagatta Associati

Tel. 02 8645.1695 – Fax 02 8645.2082

segreteria@moccagatta.it